



2026年9月9日

各 位

会 社 名：株式会社ネオジャパン
代 表 者 名：代表取締役社長 齋藤 晶議
(証券コード：3921、東証プライム市場)
問 合 せ 先：執行役員 IR 室長 瀬戸 雅弘
(TEL：045-640-5917)

(訂正)「2027年1月期第1四半期決算説明資料」の一部訂正について

2026年6月11日に開示いたしました「2027年1月期第1四半期決算説明資料」において、記載内容の一部に誤りがありましたので、下記のとおり訂正いたします。なお、開示済みの決算短信等の数値に訂正はありません。

記

1. 訂正対象資料

(1) 2026年6月11日公表：「2027年1月期第1四半期決算説明資料」26ページ

2. 訂正内容

別紙をご参照ください。訂正箇所は赤枠で示しております。

(別紙)

■2026 年 6 月 11 日公表：

2027 年 1 月期第 1 四半期決算説明資料

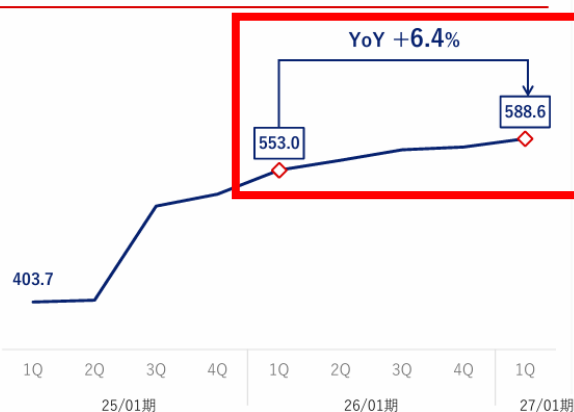
(訂正前)

クラウドサービスの各指標の状況

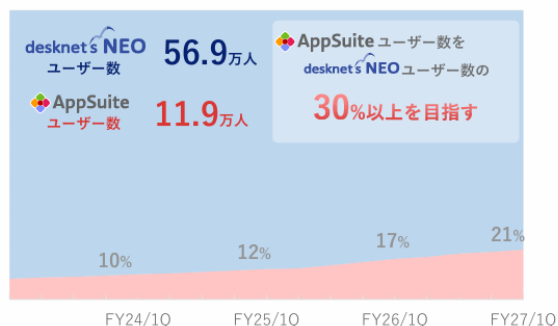
NEOJAPAN

当社はクロスセル推進を通じて、ARPU⁽¹⁾の継続的な拡大を図ってまいります。中でもAppSuiteのクロスセル強化を重要な成長戦略として位置付けており、desknet's NEOクラウドユーザーに占めるAppSuite導入比率を、今後数年以内に30%まで引き上げることを目標としております。

ARPU⁽¹⁾の状況



AppSuite の利用率⁽²⁾



- 1 ユーザーあたりの月売上高。(desknet's NEO、AppSuite、ChatLuckの売上合計) ÷ (desknet's NEO、ChatLuck単体契約のユーザー数合計) にて算出
2. (AppSuiteクラウドユーザー数 ÷ desknet's NEOクラウドユーザー数) にて算出

26

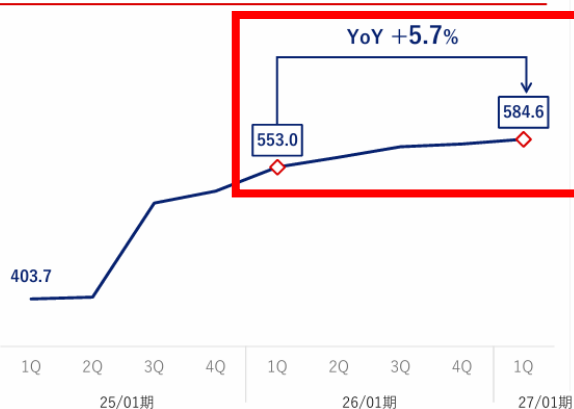
(訂正後)

クラウドサービスの各指標の状況

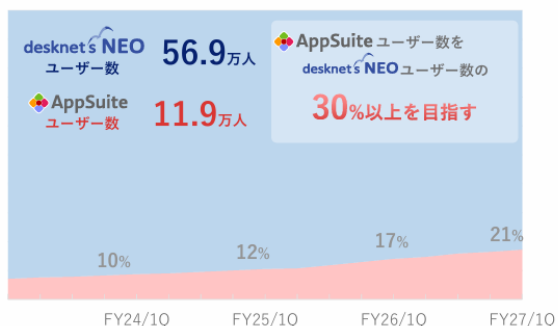
NEOJAPAN

当社はクロスセル推進を通じて、ARPU⁽¹⁾の継続的な拡大を図ってまいります。中でもAppSuiteのクロスセル強化を重要な成長戦略として位置付けており、desknet's NEOクラウドユーザーに占めるAppSuite導入比率を、今後数年以内に30%まで引き上げることを目標としております。

ARPU⁽¹⁾の状況



AppSuite の利用率⁽²⁾



- 1 ユーザーあたりの月売上高。(desknet's NEO、AppSuite、ChatLuckの売上合計) ÷ (desknet's NEO、ChatLuck単体契約のユーザー数合計) にて算出
2. (AppSuiteクラウドユーザー数 ÷ desknet's NEOクラウドユーザー数) にて算出

26